



DIE MÖGLICHKEITEN DER ZUSAMMENARBEIT IM GESAMTEN UNTERNEHMEN MCWT.

ERFOLGREICH SELBSTÄNDIG. MIT KOMPETENZ.

Anmerkung: Im Folgenden und allen weiteren beiliegenden Konzeptpapieren verwenden wir lediglich die männliche Form der Darstellung, mit dem ausschliesslichen Ziel dadurch eine bessere Lesbarkeit zu gewährleisten.

I. WIR STELLEN UNS VOR

A. MCWT –Management-Consult & Wirtschafts-Training ist eine erfolgreiche Unternehmensberatung für klein- und mittelständische Betriebe.

Für unsere Kunden optimieren wir Arbeitsabläufe, Organisationsstrukturen und die Kommunikation im Unternehmen und steigern die Vertriebsergebnisse. Wir beraten zu Themen wie Team- und Persönlichkeitsentwicklung, analysieren und beseitigen bestehende Schwachpunkte wie beispielsweise hohe Fluktuation oder Krankenstand.

Unsere Leistungen im Überblick

- Inhouse- und offene Seminare
- Beratung / Coaching
- Management auf Zeit
- Trainerqualifizierung
- Qualitätsmanagement
- Unternehmens-Beratung
- Persönlichkeitsentwicklung
- 2 Lizenzsysteme

MCWT bietet Unternehmern und Führungskräften unsere bewährten Fortbildungskonzepte in den Bereichen Führung und Managementkompetenzen, Verkaufspsychologie, Verkaufssteigerung, Kundenorientierung und Persönlichkeitsentwicklung zur Optimierung sowohl ihrer Führungsfähigkeiten, als auch ihrer Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit.

Die individuelle Entwicklung der eigenen Persönlichkeit ist für Führungskräfte heute von entscheidender Bedeutung, denn in der Regel mangelt es **nicht** an der **fachlichen** Kompetenz, wenn Schwierigkeiten, Krisen oder auch "Stillstand" in der beruflichen Entwicklung erlebt werden.

Außerdem haben Führungsstil und Führungsverhalten nachweislich tiefgreifende Auswirkungen auf die Arbeitszufriedenheit, die Motivation und damit ganz wesentlich auf die Arbeitsleistung.

Somit hat die Persönlichkeitsentwicklung von Führungskräften entscheidende Auswirkungen auf die **Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit** eines Unternehmens, unabhängig von der Branche.

Es ist ein ausserordentlich wichtiger Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie die Ergebnisse unserer Arbeit in den Unternehmen und bei unseren Kunden messbar zu machen! Wir wollen dauerhafte positive Veränderungen und unser Ziel ist es Nachhaltigkeit zu bewirken.



In folgenden Branchen haben wir Unternehmensoptimierungen erfolgreich umgesetzt (auszugsweise)

- Gastronomie
- Jugendhilfe
- Hochschulen
- Öffentlicher Dienst
- Automobilindustrie
- Tiermittelindustrie
- Lebensmittelindustrie
- Gemeinnützige Einrichtungen
- Wohlfahrtsverbände
- Banken und Sparkassen
- Automobilindustrie
- Gastronomie
- Jugendhilfe
- Hochschulen
- Öffentlicher Dienst
- Pflege
- Logistik
- Kanzleien
- Bauindustrie
- Werbeagenturen
- Gesundheitswesen
- Bildungseinrichtungen
- Versicherungswirtschaft
- Bau- und Ingenieurwesen
- Chemisch-pharmazeutische Industrie
- Landwirtschaftliche Genossenschaften

Eine Auswahl, der von uns betreuten Unternehmen finden Sie auf unserer Internetseite.

B. MCWT-UNTERNEHMERSCHULE Unser Führerschein für Firmenlenker

In der MCWT-UNTERNEHMERSCHULE lernen Geschäftsinhaber, wie sie ihren Betrieb auch in schwierigen Zeiten sicher auf Kurs halten können.
Kompaktseminar 12 Tage!

Firmen-Erfolg ist kein Zufall!!

Die Schulungsinhalte der MCWT-UNTERNEHMERSCHULE sind auf die speziellen Bedürfnisse von kleinen und mittelständischen Betrieben ausgerichtet. Kritische Themen wie Unternehmenskrisen und Insolvenzrisiken werden ausführlich behandelt. Die Führungsfehler, die von ca. 50% der in Insolvenz gegangenen Unternehmen gemacht worden sind, werden angesprochen und effektive Gegenmaßnahmen trainiert. So werden folgenschwere Führungs- und Managementfehler vermieden und somit wird einem möglichen Insolvenzrisiko für die Zukunft vorgebeugt.

Mit unserer MCWT-UNTERNEHMERSCHULE sprechen wir alle diejenigen an, die sich die wichtigsten Inhalte zur Führungs-, Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit eines Unternehmens inklusive des wichtigsten betriebswirtschaftlichen Wissens, in kompakter Form mit überschaubaren Kosten aneignen wollen, ohne dafür langwierige Kurse besuchen zu müssen.

II. UNSERE ANGEBOTE UND MÖGLICHKEITEN FÜR SIE!

Basierend auf unserer mehr als 30-jährigen Erfolgsgeschichte, möchten wir den Erfolg von MCWT auch Anderen zugänglich machen. Unser Konzept bietet Ihnen den Einstieg in die Selbständigkeit als Trainer und/oder in unsere Lizenzsysteme.



1. SELBSTÄNDIGKEIT ALS TRAINER

2. SELBSTÄNDIGKEIT ALS UNTERNEHMER UND INHABER DER MCWT-LIZENZ MIT GEBIETSSCHUTZ

3. SELBSTÄNDIGKEIT ALS LIZENZINHABER UND LEITER/REPRÄSENTANT DER MCWT-UNTERNEHMERSCHULE MIT GEBIETSSCHUTZ IN IHRER REGION

Zu 1. SELBSTÄNDIGKEIT ALS TRAINER

Wir bieten Ihnen eine Trainerqualifizierung in 2 Modulen zu unseren bewährten MCWT-Erfolgskonzepten - Ihre Grundlage für Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit als Trainer und Coach. MCWT steht für 30 Jahre Know-How und Erfahrung. Profitieren Sie davon!

Möglicherweise möchten Sie:

- neue Kompetenzbereiche erschließen
- sich als Trainer und Coach weiterentwickeln
- zusätzliche Aufträge als MCWT-Trainer umsetzen
- sich ein zweites Standbein schaffen
- von erfolgreichen Workshop-Konzepten profitieren
- Akquisition und Kundenneugewinnung trainieren

Modul 1: Trainerqualifizierung im Bereich der Führungs- und Managementkompetenzen

A. 12 Tage Qualifizierung zu den bewährten MCWT-Trainings-Konzepten

B. 3 Tage Qualifizierung zu den wichtigen Anforderungen an einen professionellen Trainer/Coach inklusive Workshop-Übungs- und Praxistage.

Wir trainieren in Modul 1 unserer Trainerqualifizierung die MCWT-Workshop-Konzepte

- Senkung des Krankenstandes in Ihrem Unternehmen – nehmen Sie uns beim Wort!©
- Senkung der Fluktuation in Ihrem Unternehmen – lassen Sie sich überzeugen!©
- Optimierung der Motivation Ihrer MitarbeiterInnen – mit motivierten Mitarbeitern die Qualitätsanforderungen effektiver, effizienter und kostensparender erfüllen!©

Diese Konzepte ermöglichen es Ihnen, folgende Ziele in den Unternehmen Ihrer Kunden tatsächlich –mit messbaren Ergebnissen- erreichen zu können:

- Optimierung der allgemeinen Mitarbeiter-Motivation
- Senkung des Krankenstandes
- Senkung der Fluktuation

Themenbeschreibung auszugsweise

Zu A) In der heutigen Zeit wird es für Führungskräfte immer schwieriger den ständig wachsenden Anforderungen gerecht zu werden. Dies bedeutet, dass sich die Führungskraft im Spannungsfeld zwischen Motivation und Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit und Kostenreduzierungen, Optimierung von Arbeitsabläufen und der Umsetzung immer neuer (An-) Forderungen zur Verbesserung der Arbeitsqualität, bewegt.

Führungsstil und Führungsverhalten haben nachweislich tief greifende Auswirkungen auf die Arbeitszufriedenheit, die Motivation und damit ganz wesentlich auf die Arbeitsleistung von Mitarbeitern. Es ist daher wichtig, sich als Führungskraft die Bedeutung der eigenen Rolle klar vor Augen zu führen, die eigenen Stärken und Schwächen zu kennen und gleichzeitig über das "Handwerkszeug" zu verfügen, welches eine erfolgreiche Führungskraft benötigt.



Motivation ist das Zauberwort und Führungskräfte haben es in der Hand, dass ihre Mitarbeiter trotz aller Mühen die Freude bewahren und damit ihre Leistungsfähigkeit voll entfalten. Denn laut neuesten Untersuchungen können Leitungen mit dem richtigen Führungsverhalten bis zu 25% mehr Leistung bei Mitarbeitern erreichen.

Mit Zielvereinbarungen erfolgreich führen

Die Orientierung an Zielen ist eine der Grundvoraussetzungen für die Selbstorganisation und Selbststeuerung in schlanken Organisationen.

Der Zielvereinbarungsprozess wird aber in vielen Unternehmen in Unabhängigkeit der Branche – wenn er überhaupt systematisch eingesetzt wird – nur unzulänglich durchgeführt

Die Zielerreichung muss überwacht und kontrolliert werden. Das gesamte Thema muss eine grosse Bedeutung erhalten..

Zielvereinbarung ist oft nicht vernetzt mit Personalentwicklung. Die Gespräche stehen zusammenhanglos nebeneinander und werden lediglich vom aktuellen Tagesgeschäft dominiert.

Selbst- und Zeitmanagement inklusive optimaler Büro- und Arbeitsorganisation

Was mache ich mit meiner Arbeit?

oder

Was macht meine Arbeit mit mir?

“Zeit“ ist eines der am häufigsten gebrauchten Wörter. Zeit ist knapp, daher sehr wertvoll, und es gilt, sorgsam damit umzugehen. Die Arbeitskraft muss effektiv eingesetzt werden und die Freizeit in einem angemessenen Verhältnis zur Arbeitszeit stehen. Erfolgreiche Menschen sind immer auch erfolgreiche Manager ihrer Zeit. Sie haben es geschafft, soviel wie möglich aus ihrer Zeit zu machen. Damit haben sie es auch geschafft, Zeit für das Wesentliche zu haben!

Zu B. Anforderungen an einen professionellen Trainer/Coach

Themen auszugsweise:

Teilnehmer aus allen Zielgruppen positiv einstimmen und zum Mitarbeiten motivieren können

Schwierige Seminarsituationen sicher meistern und Möglichkeiten der frühzeitigen Vermeidung erarbeiten

Häufig vorkommende Fehler im Trainerverhalten erkennen und vermeiden lernen

Optimale Gestaltung von Trainingstagen auch bezüglich Pädagogik, Methodik, Visualisierungen, etc.

Das Teilnehmer-Lernen in Seminaren effektiv, effizient und nachhaltig fördern

Modul 1: Gesamtkosten 5.387,50€ zzgl Mwst. inkl. Seminargetränken und Gebäck, etc. (Nervennahrung☺)

Sie erhalten in Modul 1 der Trainerqualifizierung:

a) umfangreiche Handouts, Skriptmaterial zum Nachlesen

b) eine detaillierte Flipchartdokumentation aller in der Trainerqualifizierung behandelten und dargestellten Themen

c) bewährte Konzepte für den Aufbau und die Durchführung Ihres erfolgreichen Führungs- und Managementtrainings in mehreren Bausteinen im Umfang von bis zu 12 Seminartagen, die Sie dann Ihren Kunden anbieten und bei Ihren Kunden umsetzen können

d) Teilnahmebescheinigung über die Qualifizierung zum Trainer im Bereich der Führungs- und Managementkompetenzen

Modul 2: Trainerqualifizierung im Bereich Verkaufspsychologie und Vertrieb

6 Tage Qualifizierung inklusive Praxis-/Übungstagen zu den bewährten MCWT-Trainings-Konzepten, mit denen auch Sie die Ergebnisse und den Erfolg Ihrer Workshop- Arbeit bei Ihren Kunden messbar machen können!

Wir trainieren in Modul 2 unserer Trainerqualifizierung die MCWT-Workshop-Konzepte,

- Verkaufsförderung für Ihr Unternehmen – wir machen Ihre Verkaufssteigerung messbar für Sie!

Wie viel Umsatzerhöhung planen Sie?“©



Diese Konzepte ermöglichen Ihnen es, folgende Ziele in den Unternehmen Ihrer Kunden tatsächlich –mit messbaren Ergebnissen- erreichen zu können:

- Verkaufsförderung, Verkaufssteigerung, Optimierung von Akquisitionsbemühungen, neue Kunden

Themenbeschreibung auszugsweise:

Verkaufpsychologie intensiviert und verfeinert viele Fähigkeit, z.B. die Kundenbedürfnisse zu erkennen und die Leistungen des

Unternehmens bedarfsgerecht zu verkaufen, Abschlusssicherheit zu erlangen und mit Einwänden verkaufsfördernd umgehen zu können.

Verhandlungen sicher führen können.

Verhandlungsführung ist heute Beziehungsmanagement. Voraussetzung dafür ist das Erkennen der eigenen Motive, der individuellen Persönlichkeit des Verhandlungspartners oder der Verhandlungsgruppen, mit denen kommuniziert wird.

Die Schaffung einer guten Gesprächsatmosphäre, die gegenseitige Beschäftigung mit den verschiedenartigen Interessen und Wünschen sowie die kreative Suche nach einem konstruktiven, für alle Beteiligten annehmbaren Verhandlungsergebnis, auch in schwierigen Gesprächssituationen, sind Elemente sicher geführter Verhandlungen.

Ziele des Trainings

- Techniken und psychologisch-taktische Richtlinien erlernen
- Kritische Engpässe bei Verhandlungen erkennen und bewältigen
- Gespräche und Diskussionen zielorientiert führen
- Einen Gesprächsablauf an einer Systematik orientieren und steuern
- Einwände seitens des Kunden verkaufsfördernd beantworten
- Den Umgang mit Kundenbeschwerden und Kundenaggressionen sicher meistern

Die effektive Gesprächsführung

In der Verhandlungsführung effizient Strategien einsetzen, die aus Interessensgegensätzen die Synergien der Verhandlungspartner fördern.

Telefonverhalten und Telefonmarketing

Das Telefonverhalten im Betrieb - Die Visitenkarte Ihres Unternehmens©

Die Bedeutung des Telefons als Beratungs- und Verkaufsinstrument hat in den letzten Jahren immer mehr zugenommen.

Der Zeitmangel auf fast allen Ebenen des geschäftlichen Lebens und der immer stärker werdende Wettbewerb lassen das Telefon unentbehrlich werden - als Akquisitionsinstrument und zur Kundenbetreuung.

Das Telefonmarketing wird somit zum wichtigen Bestandteil des gesamten Beziehungsmanagements.

Modul 2: Gesamtkosten 2.925,00€ zzgl Mwst. inkl. Seminargetränken und Gebäck, etc. (Nervennahrung☺)

Sie erhalten in Modul 2 der Trainerqualifizierung:

- a) umfangreiche Handouts, Skriptmaterial zum Nachlesen
- b) eine detaillierte Seminar-Flipchartdokumentation aller in der Trainerqualifizierung behandelten und dargestellten Themen
- c) bewährte Konzepte für den Aufbau und die Durchführung Ihres erfolgreichen Verkaufs-/Vertriebstrainings in mehreren Bausteinen im Umfang von bis zu 6 Seminartagen, die Sie dann Ihren Kunden anbieten und bei Ihren Kunden umsetzen können
- d) Teilnahmebescheinigung über die Qualifizierung zum Trainer im Bereich der Verkaufpsychologie und des Vertriebes

Verpflegung und eventuell anfallende Reise- oder Übernachtungskosten sind in beiden Modulen der Trainerqualifizierung nicht inbegriffen.

Wichtig: Modul 1 und 2 der Trainerqualifizierung sind unabhängig voneinander und einzeln buchbar.



Empfehlung: planen Sie bitte für Ihre individuelle Vor- und Nachbereitung genügend Zeit ein um sich zu den Inhalten der Trainerqualifizierung richtig fit zu machen.

Unser Hinweis für Sie:

Die Top-Absolventen unserer Trainerqualifizierung binden wir gern als freie Mitarbeiter in unseren Workshops und Seminaren ein. Deshalb besteht für Sie die Möglichkeit, nach erfolgreicher Teilnahme an der Trainerqualifizierung, sich zusätzlich als MCWT-Trainer zertifizieren zu lassen.

Sie melden sich an einem der mindestens 4 mal pro Jahr stattfindenden Auswahlverfahren zur MCWT-Trainer-Zertifizierung an, absolvieren diese MCWT-Abschlußprüfung mit Erfolg und dann freuen wir uns wenn Sie uns in der Workshop-Arbeit bei unseren Kunden unterstützen wollen.

Zu 2. SELBSTÄNDIGKEIT ALS UNTERNEHMER UND INHABER DER MCWT-LIZENZ MIT GEBIETSSCHUTZ

Sind Sie daran interessiert, sich mit einer MCWT- Lizenz selbständig zu machen – MCWT bietet Ihnen exklusiv 30 Jahre erprobte Konzepte, als Basis für Ihre erfolgreiche Arbeit als Wirtschaftstrainer und Lizenznehmer.

Wir bilden Sie im Rahmen unserer Trainerqualifizierung (siehe Punkt 1) intensiv aus. Nach Ihrer erfolgreichen Zertifizierung zum MCWT-Trainer in beiden Modulen „**Führungs- und Managementkompetenzen**“ und **Verkaufspsychologie und Vertrieb**“ starten Sie Ihre **Selbständigkeit als Lizenznehmer der MCWT-Lizenz** und führen **erfolgreiche Optimierungen als Inhouse-Arbeit in Ihrer Region** mit den MCWT-Konzepten durch. Sie werden dann nicht nur bei Ihren Kunden mit meßbaren Optimierungs-Ergebnissen arbeiten können, sondern in Ihrer Region mit dem Namen MCWT und mit mehr als 30 Jahre Know How und einem erstklassigen Namen und Image für sich selber werben können.

Im Übrigen treffen Sie Ihre Entscheidung zu unserem MCWT-Lizenzsystem und dem damit verbundenen Lizenzvertrag **erst nach der Trainer-Qualifizierung** zu den MCWT-Konzepten. Das gibt Ihnen die Sicherheit, nach dem Kennenlernen unserer Arbeits- und Unternehmensphilosophie eine bewusste und fundierte Entscheidung zugunsten Ihres Lizenzerwerbs treffen zu können.

Wir finden das fair – Sie auch?

Weitere Informationen auch über die vielen Vorteile und Chancen, entnehmen Sie bitte dem Konzeptpapier „DIE ZUSAMMENARBEIT MIT DER MCWT-LIZENZ“

Zu 3. SELBSTÄNDIGKEIT ALS LIZENZINHABER UND LEITER DER MCWT-UNTERNEHMERSCHULE MIT GEBIETSSCHUTZ IN IHRER REGION

Sind Sie daran interessiert, sich mit einer **Lizenz der MCWT-UNTERNEHMERSCHULE** in Ihrer Region selbständig zu machen? MCWT bietet Ihnen mehr als 30 Jahre Erfahrung und Positionierung im Markt, als Basis für Ihre erfolgreiche Arbeit als Lizenzpartner einer MCWT-UNTERNEHMERSCHULE.

Die Schulungsinhalte der MCWT-UNTERNEHMERSCHULE sind –wie auch bereits unter I. B) beschrieben- auf die speziellen Bedürfnisse von kleinen und mittelständischen Betrieben ausgerichtet. Unternehmenskrisen und Insolvenzen sind zurückzuführen auf "Reserven" (also Schwächen) in der Führungsfähigkeit der Verantwortlichen. Das ist das Ergebnis von Untersuchungen zu den Insolvenz-Ursachen der letzten Jahre bei kleinen und mittelständischen Unternehmen. Eine branchenspezifische Berufsqualifikation allein reicht nicht aus, um ein



Unternehmen mit Mitarbeitern auf Dauer erfolgreich zu führen. In den Seminarbausteinen werden u.a. Führungsfehler, die von ca. 50% der in Insolvenz gegangenen Unternehmern gemacht worden sind, angesprochen und Gegenmaßnahmen trainiert.

Weitere Informationen auch über die vielen Vorteile und Chancen entnehmen Sie bitte dem Konzeptpapier "DIE ZUSAMMENARBEIT MIT DER MCWT-UNTERNEHMERSCHULE"

Es gilt für unsere beiden Lizenzsysteme: Profitieren Sie von Erfahrung und Know-How, welches Ihnen jederzeit zu Ihrer Verfügung steht. Gespräche und Schulungen helfen Ihnen nicht nur beim Einstieg sondern auch danach im gesamten MCWT-System.

Wir wünschen uns motivierte, fähige und erfolgreiche Lizenzpartner und Trainer - unser Image, unseren Namen im Markt haben wir in 30 Jahren mit viel Energie, Motivation und intensiver Arbeit aufgebaut für die nächsten *mindestens* 30 Jahre! Langfristige Erfolge sind unser Ziel.

WIR SUCHEN.... IHR PROFIL...und zwar BUNDESWEIT:

Sie sind motiviert?

Sie sind begeisterungsfähig?

Sie sind engagiert und vertriebsorientiert?

Sie möchten vorhandene Kompetenzen nutzen?

Sie möchten Ihre erfolgreiche wirtschaftliche Existenz auf- oder ausbauen?

Dann nehmen Sie unbedingt Kontakt mit uns auf!

Wir expandieren weiter und freuen uns auf Ihre Unterstützung!

Ihre

Mira Berger

Management-Consult & Wirtschafts-Training

Worpswede, im Mai 2019