



## SELBSTSTÄNDIGKEIT ALS TRAINER / COACH

Wir bieten Ihnen eine Trainer-Qualifizierung in 2 Modulen zu unseren bewährten MCWT-Erfolgskonzepten - Ihre Grundlage für Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit als Trainer und Coach. MCWT steht für mehr als 30 Jahre Know-How und Erfahrung. Profitieren Sie davon!

Möglicherweise möchten Sie:

- neue Kompetenzbereiche erschließen
- sich als Trainer und Coach weiterentwickeln
- zusätzliche Aufträge in unserem Unternehmen MCWT umsetzen
- sich ein zweites Standbein schaffen
- von erfolgreichen Workshop-Konzepten profitieren – nicht das Rad neu erfinden müssen

### Trainer-Qualifizierung

#### Modul 1: Bereich der Führungs- und Managementkompetenzen

A. 12 Tage Qualifizierung zu den bewährten MCWT-Trainings-Konzepten

B. 3 Tage Qualifizierung zu den wichtigen Anforderungen an einen professionellen Trainer/Coach inklusive Workshop-Übungs-und Praxistage

Wir trainieren in Modul 1 die MCWT-Workshop-Konzepte

- Senkung des Krankenstandes in Ihrem Unternehmen – nehmen Sie uns beim Wort!©
- Senkung der Fluktuation in Ihrem Unternehmen – lassen Sie sich überzeugen!©
- Optimierung der Motivation Ihrer MitarbeiterInnen – mit motivierten Mitarbeitern die Qualitätsanforderungen erfüllen!©

Themenbeschreibung auszugsweise

Zu A)

#### Management und Führung

In der heutigen Zeit wird es für Führungskräfte immer schwieriger den ständig wachsenden Anforderungen gerecht zu werden. Dies bedeutet, dass sich die Führungskraft im Spannungsfeld zwischen Motivation und Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit und Kostenreduzierungen, Optimierung von Arbeitsabläufen und der Umsetzung immer neuer (An-) Forderungen zur Verbesserung der Arbeitsqualität, bewegt.

Führungsstil und Führungsverhalten haben nachweislich tief greifende Auswirkungen auf die Arbeitszufriedenheit, die Motivation und damit ganz wesentlich auf die Arbeitsleistung von Mitarbeitern. Es ist daher wichtig, sich als Führungskraft die Bedeutung der eigenen Rolle klar vor Augen zu führen, die eigenen Stärken und Schwächen zu kennen und gleichzeitig über das "Handwerkszeug" zu verfügen, welches eine erfolgreiche Führungskraft benötigt.

Motivation ist das Zauberwort und Führungskräfte haben es in der Hand, dass ihre Mitarbeiter trotz aller Mühen die Freude bewahren und damit ihre Leistungsfähigkeit voll entfalten. Denn laut neuesten Untersuchungen können Leitungen mit dem richtigen Führungsverhalten bis zu 25% mehr Leistung bei Mitarbeitern erreichen.

#### Mit Zielvereinbarungen erfolgreich führen

Die Orientierung an Zielen ist eine der Grundvoraussetzungen für die Selbstorganisation und Selbststeuerung in schlanken Organisationen.

Der Zielvereinbarungsprozess wird aber in vielen Unternehmen in Unabhängigkeit der Branche – wenn er überhaupt systematisch eingesetzt wird – nur unzulänglich durchgeführt.

Die Zielerreichung muss eine stärkere Bedeutung erhalten und muss überwacht und kontrolliert werden. Zielvereinbarung ist oft nicht vernetzt mit Personalentwicklung. Die Gespräche stehen zusammenhanglos nebeneinander und werden lediglich vom aktuellen Tagesgeschäft dominiert.



## Selbst- und Zeitmanagement inklusive optimaler Büro- und Arbeitsorganisation

Was mache ich mit meiner Arbeit?

oder

Was macht meine Arbeit mit mir?

“Zeit“ ist eines der am häufigsten gebrauchten Wörter. Zeit ist knapp, daher sehr wertvoll und es gilt, sorgsam damit umzugehen. Die Arbeitskraft muss effektiv eingesetzt werden und die Freizeit in einem angemessenen Verhältnis zur Arbeitszeit stehen. Erfolgreiche Menschen sind immer auch erfolgreiche Manager ihrer Zeit. Sie haben es geschafft, soviel wie möglich aus ihrer Zeit zu machen. Damit haben sie es auch geschafft, Zeit für das Wesentliche zu haben!

Zu B.

### Anforderungen an einen professionellen Trainer/Coach

Themen auszugsweise:

Teilnehmer aus allen Zielgruppen positiv einstimmen und zum Mitarbeiten motivieren können

Schwierige Seminarsituationen sicher meistern und Möglichkeiten der frühzeitigen Vermeidung erarbeiten

Häufig vorkommende (desaströse) Fehler im Trainerverhalten erkennen und vermeiden lernen

Optimale Gestaltung von Trainingstagen auch bezüglich Pädagogik, Methodik, Visualisierungen, etc.

Das Teilnehmer-Lernen in Seminaren effektiv, effizient und nachhaltig fördern

## Modul 1: Gesamt 15 Trainings-Tage

Gesamtkosten 5.387,50€ zzgl Mwst. inkl. Seminargetränken und Gebäck, etc. (Nervennahrung☺)

Sie erhalten in Modul 1 der Trainerqualifizierung:

- a) umfangreiche Handouts, Skriptmaterial zum Nachlesen
- b) eine detaillierte Flipchartdokumentation aller in der Trainer-Qualifizierung behandelten und dargestellten Themen
- c) bewährte Konzepte für Aufbau und Durchführung eigener Führungs- und Managementtrainings
- d) Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung zum Trainer im Bereich der Führungs- und Managementkompetenzen“

## **Trainer-Qualifizierung**

### **Modul 2: Verkaufspsychologie und Vertrieb**

7 Tage Qualifizierung inklusive Praxis-/Übungstagen zu den bewährten MCWT-Trainings-Konzepten im Bereich Verkauf und Vertrieb

Themenbeschreibung auszugsweise:

Verkaufspsychologie intensiviert und verfeinert viele Fähigkeit, z.B. die Kundenbedürfnisse zu erkennen und die Leistungen des

Unternehmens bedarfsgerecht zu verkaufen, Abschlussicherheit zu erlangen und mit Einwänden verkaufsfördernd umgehen zu können. Verhandlungen sicher führen können.

Verhandlungsführung ist heute Beziehungsmanagement. Voraussetzung dafür ist das Erkennen der eigenen Motive, der individuellen Persönlichkeit des Verhandlungspartners oder der Verhandlungsgruppen, mit denen kommuniziert wird.

Die Schaffung einer guten Gesprächsatmosphäre, die gegenseitige Beschäftigung mit den verschiedenartigen Interessen und Wünschen sowie die kreative Suche nach einem konstruktiven, für alle Beteiligten annehmbaren Verhandlungsergebnis, auch in schwierigen Gesprächssituationen, sind Elemente sicher geführter Verhandlungen.



## Telefonverhalten und Telefonmarketing

### Das Telefonverhalten im Betrieb - Die Visitenkarte Ihres Unternehmens©

Die Bedeutung des Telefons als Beratungs- und Verkaufsinstrument hat in den letzten Jahren immer mehr zugenommen. Der Zeitmangel auf fast allen Ebenen des geschäftlichen Lebens und der immer stärker werdende Wettbewerb lassen das Telefon unentbehrlich werden - als Akquisitionsinstrument und zur Kundenbetreuung. Das Telefonmarketing wird somit zum wichtigen Bestandteil des gesamten Beziehungsmanagements.

## Modul 2: Gesamt 7 Trainings-Tage

### Gesamtkosten 2.925,00€ zzgl Mwst. inkl. Seminargetränken und Gebäck, etc. (Nervennahrung©)

Sie erhalten in Modul 2 der Trainerqualifizierung:

- a) umfangreiche Handouts, Skriptmaterial zum Nachlesen
- b) eine detaillierte Seminar-Flipchartdokumentation aller in der Trainer-Qualifizierung behandelten und dargestellten Themen
- c) bewährte Konzepte für Aufbau und Durchführung eigener Verkaufs-/Vertriebstrainings
- d) Teilnahmebescheinigung „Qualifizierung zum Trainer im Bereich Verkaufspsychologie / Vertrieb“

Verpflegung und eventuell anfallende Reise- oder Übernachtungskosten sind in beiden Modulen der Trainerqualifizierung nicht inbegriffen.

Wichtig: Modul 1 und 2 der Trainerqualifizierung sind unabhängig voneinander und einzeln buchbar.

Empfehlung: planen Sie bitte für Ihre individuelle Vor- und Nachbereitung genügend Zeit ein.

## **Unser Hinweis für Sie:**

Die Top-Absolventen unserer Trainer-Qualifizierung binden wir gern als freie Mitarbeiter in unseren Workshops und Seminaren ein. Deshalb besteht für Sie die Möglichkeit, sich nach erfolgreicher Teilnahme, zusätzlich als MCWT-Trainer zu zertifizieren.

Sie melden sich an einem der mindestens 4 mal pro Jahr stattfindenden Auswahlverfahren zur MCWT-Trainer- Zertifizierung an, absolvieren diese MCWT-Abschlussprüfung mit Erfolg und dann freuen wir uns wenn Sie uns in der Workshop-Arbeit bei unseren Kunden unterstützen wollen.

Sie sind motiviert?

Sie sind begeisterungsfähig?

Sie sind engagiert und vertriebsorientiert?

Sie möchten vorhandene Kompetenzen nutzen?

Sie möchten Ihre erfolgreiche wirtschaftliche Existenz auf- oder ausbauen?

Dann nehmen Sie doch einfach den Kontakt mit uns auf!

Wir sind für Sie da und beraten Sie gern!

Mira Berger

Ohlenstedter Quellseen im Februar 2023